



(Senior) M&A Analyst - Origination (m/w/d)

Festanstellung, Vollzeit · Berlin

ÜBER UNS

Bei Carl (carlfinance.de) unterstützen wir Eigentümer kleiner und mittelgroßer Unternehmen auf dem Weg zu einem erfolgreichen Unternehmensverkauf. Plattformbasierte Technologielösungen ermöglichen unseren Kunden dabei einen unkomplizierten Zugang zu einem einzigartigen Käufernetzwerk. Carl bietet dem Mittelstand maßgeschneiderte Optionen, die lange Zeit nur Großkonzernen offenstanden. Wir versprechen unseren Kunden eine Unternehmensübergabe mit hoher Erfolgswahrscheinlichkeit, bei der die Wünsche des Unternehmers immer im Vordergrund stehen.

Carl betreut aktuell ein Dealvolumen von mehr als €240 Mio. in über 30 Transaktionen. Das Team hat Erfahrung in führenden Unternehmen (J.P. Morgan, McKinsey, Rocket Internet, Google etc.) gesammelt und wird von prominenten Beiräten und Investoren unterstützt (carlfinance.de/ueber-uns). Wir adressieren ein elementares Problem der europäischen Wirtschaft und verfolgen das Ziel Unternehmensnachfolge im Mittelstand zu digitalisieren und zu professionalisieren. Eigeninitiative und Engagement werden in dieser Phase der Unternehmensentwicklung mit umfangreicher Verantwortung belohnt. Wenn du dich für diese Vision begeistern kannst und die Digitalisierung des Mittelstandes aktiv begleiten möchtest, freuen wir uns darauf von dir zu hören!

DEINE VERANTWORTLICHKEITEN

In unserem Origination-Team betreuen wir Kunden sowie Partnerunternehmen und unterstützen diese in allen Fragen rund um Unternehmensverkäufe, Kapitalerhöhungen, und Finanzierungen. Carl strukturiert, organisiert und leitet den gesamten Verkaufsprozess und trägt so aktiv an der Lösung einer akuten gesellschaftlichen Herausforderung bei: der Nachfolgeproblematik im Mittelstand.

- In dieser zentralen Position bist du gemeinsam mit dem Team für die Gewinnung von Neumandaten im Bereich Unternehmensverkäufe (M&A) verantwortlich. Du identifizierst potenzielle Kunden und begleitest diese u.a. bei der Entscheidungsfindung, die Unternehmensnachfolge bzw. den Unternehmensverkauf anzugehen
- Du stellst sicher, dass der Kunde jeden Kontakt mit Carl professionell und positiv empfindet und dass er sein Lebenswerk in vertrauensvollen Händen aufgehoben weiß
- Gemeinsam mit unserem Team von Transaktionsexperten begleitest du den Kunden bis zur Mandatierung für den Prozess der Unternehmensnachfolge bzw. des Unternehmensverkaufs und stellst dabei seine Bedürfnisse an erste Stelle
- Dabei berätst du den Kunden telefonisch, per E-Mail oder im persönlichen Gespräch u.a. zu den Themen Unternehmensbewertung, potenzielle Käufer sowie aktuelle Marktbewegungen und begleitest die Erstellung von Pitch-Dokumenten und die Verhandlung des Mandatsvertrages

DEIN PROFIL

- Du verfügst über 2-5 Jahre Berufserfahrung in einer kundennahen Rolle oder in der Beratung, z.B. als Sales/(Key) Account Manager oder Customer Success Manager im B2B Umfeld
- Du verfügst über exzellente Menschenkenntnis und kannst selbst in komplexen Situationen Gespräche und Verhandlungen souverän leiten und Menschen begeistern
- Du bist in der Lage, flexibel auf verschiedene Charaktere zu reagieren, um eine enge Bindung für den Verkauf des Lebenswerks des Unternehmers aufzubauen.
- Komplexe Sachverhalte durchdringst du schnell und kannst sie auf wesentliche Faktoren reduzieren
- Du bringst idealerweise Vorerfahrung im M&A, Corporate Finance oder Audit mit
- Du bist ein Organisationstalent, auf das sich das gesamte Team sowie unsere Klienten zu 100% verlassen können
- Du hast einen ersten akademischen Abschluss (Bachelor-Abschluss oder vergleichbar) mit sehr gut abgeschlossen

WAS WIR BIETEN

- Die Möglichkeit, am Aufbau eines der letzten Fintech-Unicorns in Deutschland beteiligt zu sein und das europäische Finanzwesen zu revolutionieren
- Ein attraktives Vergütungspaket inkl. potenzieller Unternehmensanteile
- Benefits wie Mitgliedschaft in einem Fitnessstudio deiner Wahl, kostenlose Mahlzeiten sowie Getränke und Obst in unserem Büro in Berlin-Mitte
- Das Beste aus beiden Welten: Atmosphäre und Entwicklungsmöglichkeiten eines Startups in Verbindung mit einer langfristig gesicherten Finanzierungssituation und besten Kontakten in den Innovations-, Technologie- und Wachstumsmotor Deutschlands: den Mittelstand
- Flache Hierarchien sowie kurze und direkte Kommunikationswege
- Einen renommierten Gesellschafterkreis (Venture Capital Investor Project A sowie mehrere Family Offices) und Beirat (BCG Gründer Deutschland, DAX Aufsichtsräte und Vorstände, etc.)

Wenn diese Herausforderung spannend für dich klingt, dann freuen wir uns sehr über deine Bewerbung mit Lebenslauf unter <https://carl.jobs.personio.de/job/232070!>